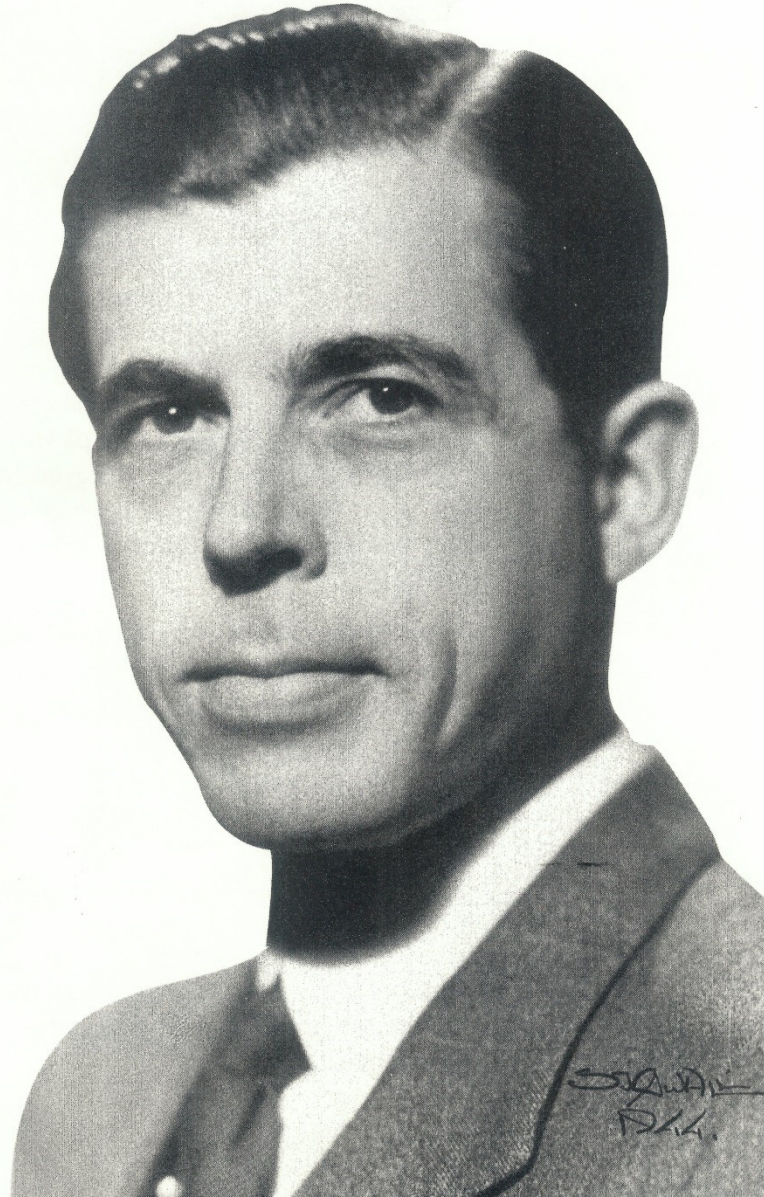


P.N.Erichsen as

1947 - 1997



DE FØRSTE ÅR

P.N. Erichsen blev grundlagt d. 2.5.1947 af Peter Nansen Erichsen og hans kone Gisela Erichsen. Krigsårene havde Peter og Gisela Erichsen tilbragt i Norge, hvor Peter Erichsen havde haft en stilling som leder af et speditiousfirma. Som søn af forældre, der tilhørte det tyske mindretal i Haderslev, og med en tysk kone fra Hamborg, var eksistensgrundlaget ikke det bedste efter krigen, og overvejelserne gik bl.a. på at emigrere til New Zealand for at begynde helt forfra (så langt væk fra elendighederne i Europa som muligt). Forældrene til både søn og datter overtalte dem dog til at blive, da man var bange for aldrig at se dem mere, hvilket nok også var baggrunden for, at Peters far var villig til at kautionere for en kassekredit i Handelsbanken på kr. 20.000,-, som blev startkapitalen i firmaet. I begyndelsen af maj 1947 kunne ”grosserer” Peter Nansen Erichsen og ”sekretær” Gisela Erichsen rykke ind i lejede lokaler i Amalienegade 13 i København.

Idegrundlaget var det vage begreb shipping og en god portion flid. Den første forretning var, at et firma i Shanghai købte et parti kobra, som blev leveret fra Singapore. Fodfæste fik firmaet dog først, da man begyndte at sælge ”gavepakker” fra lager i Frihavnen. På daværende tidspunkt var der importrestriktioner på luksusartikler som kaffe, tobak, sydfrugter o.lign. Havde man slægtninge i USA, som var villige til at sende \$, kunne man købe de eftertragtede varer hos firmaer, der via importbevillinger havde lagre i Frihavnen. Det var bl.a. Gisela Erichsens opgave at gå op og snakke med embedsmændene i varedirektoratet, da det viste sig, at hun havde bedre evner til at få importbevillingerne hurtigt igennem end hendes mand!!



Japan 1950

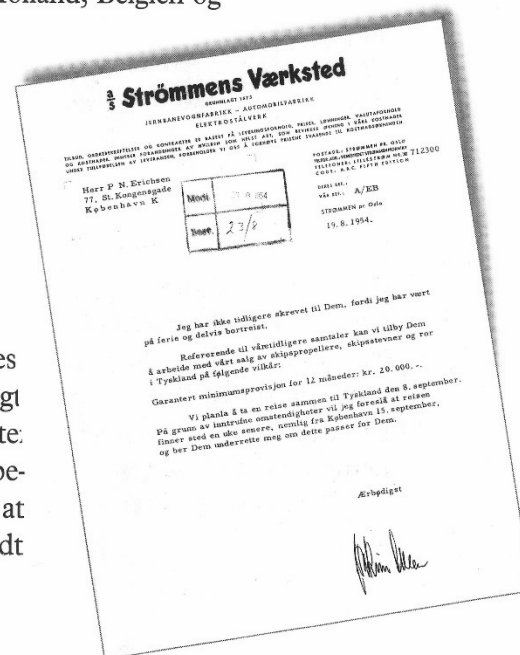


Gavepakke-forretningen var naturligvis kun mulig, så længe der var varerestriktioner, og de næste par år blev livet levet farligt; men der var lyspunkter. Bl.a. blev firmaet involveret i en bytteforretning mellem Japan og Danmark. I Japan var der på daværende tidspunkt meget udbredt tuberkulose. Man var interesseret i en medicin, som blev fremstillet i Danmark, men man kunne kun betale med tekstiler, som igen var en mangelvare i Danmark. Denne forretning stivede selvtilliden af, da der havde været mange om budet - herunder ØK - som gerne ville blande sig, og "direktøren" var i 1950 i lange perioder i Japan.

I begyndelsen af 50'erne oplevede firmaet et stort nederlag, idet man sammen med en tysk ekspert på kanyleområdet gik med til at købe en rørfabrik, der skulle levere færdige injektionssprøjter til hospitalssektoren. Desværre viste det sig, at eksperten ikke var så meget ekspert, så man tabte alle de oparbejdede sparepenge på kr. 250.000,-. En reminscens af denne sag er, at søsterfirmaet INTRA, som blev grundlagt i de år, i dag stadig handler med præcisionsrør, idet man bevarede kontakten til de folk, der overtog den krakkede fabrik.

I 1953 kom Peter Erichsen i kontakt med et norsk firma via en gammel engelsk ven, som han havde kendt fra de unge år i Singapore. Det norske firma var et stålstøberi, som var specialist i at levere komplette agterstævne og rør til skibe, og man ønskede at øge afsætningsområdet. Den 19.8.1954 blev der lavet en aftale, hvor P.N. Erichsen blev udnævnt til agent i Tyskland for Strømmens Værksteder, og firmaet fik en basis for lidt faste indtægter, som så sandelig var tiltrængt. Agenturet blev senere udvidet til også at omfatte Frankrig, Italien, Spanien, Portugal, Holland, Belgien og Jugoslavien. Dette agentur dannede igen grundlag for udviklingen op gennem 60'erne og firmaets tilknytning til værftsindustrien og den tunge industri.

P.N. Erichsen var i de første år langt omkring, når man ser på følgende varesortiment, som man har forsøgt at sælge: Ost - kaffe - cigarettekanyler - rør - medicin - støbe-gods. Så man kan godt sige, at det har været og stadig er "lidt en blandet landhandel".



OG HVAD SÅ SENERE



1961

Vi snakker her om tiden efter, at Peter og Olaf kommer ind i firmaet. Peter startede i 1964 efter uddannelsen som eksportkøbmand i Hamborg og et job inden for kemikaliebranchen. "Senior" havde fået et nyt agentur inden for metalliske rorlejer og mente, at der nu var basis for at tage "en af drengene" ind i firmaet. Det viste sig at være vanskeligere end først antaget, for det var svært at tjene lønnen hjem. Derfor gjaldt det om at finde noget nyt, og da "Senior" havde den faste overbevisning, at "bare man var flittig", så kom der nok noget godt ud af det.

Olaf startede i firmaet i 1966, og for ham gjaldt det samme - han skulle bare være flittig og oppe på mærkerne. Og med den ballast forsøgte Peter og Olaf sig inden for områder, som de mente de havde forstand på. Det blev så forskellige produkter som småkager, møbler, brugskunst, parykker, kunstige øjenvipper og landbrugsmaskiner. Som man af firmets nuværende varesortiment kan se, har det været med begrænset succes.

Historisk skete der det, at Olaf flyttede til Bjerringbro i 1970, hvorfra han videreførte sine aktiviteter. Lidt mere styr kom der over tingene i 1972, da han flyttede til Odense.

IKøbenhavn fortsatte "Senior" med sine Strømmen-forretninger med de tyske værfter, selvom denne forretning nok efter oliekrisen i 1973 sang på sit sidste vers. Dette langvarige agentur ophørte med Strømmen Staals lukning i 1978. Peter eksporterede landbrugsartikler og donkrafte, og på en rejse til Østen stødte han på et "ikke metallisk rorleje", som hed Thordon. Vi fik agenturet, som vi har den dag i dag.

Det allernyeste er, at P.N. Erichsen A/S i 1993 købte værktøjsfirmaet Søren Høgh A/S, som forøvrigt snart kan fejre 100 års jubilæum. Dette firma venter vi os meget af, og håber det vil udvikle sig i årene der kommer.

P.N. Erichsen har jo aldrig været et stort firma med mange ansatte. Da man påbegyndte gaveartikel-forretningerne, ansatte man 3-4 personer til at hjælpe til i det daglige, og denne bemanning - ud over indehaveren - beholdt man stort set indtil begyndelsen af 70'erne. Det er først i de sidste ca. 15 år, at der langsomt er sket en udvikling, som har berettiget til en øget bemanning, og uden hvis hjælp vi aldrig havde nået det resultat, som vi trods alt alle kan være stolte af at have nået. Vi er stadig "en blandet landhandel", men det skal nok ikke være anderledes.



P.N.Erichsen

TELEPHONE
BYEN 2080

P. N. ERICHSEN
13 AMALIEGADE
COPENHAGEN K

CABLE ADDRESS
"CLEOPATRA"
COPENHAGEN K
PNE

TELEPHONE
BYEN 2080
BYEN 2495

P. N. ERICHSEN
77 ST. KONGENSGADE
COPENHAGEN K

CABLE ADDRESS
"CLEOPATRA"
COPENHAGEN K
PNE

P. N. Erichsen . 14 Holbergsgade . 1057 Copenhagen K . Denmark



Telephone: (01) 15 29 80
Telex: 2 29 87 PNE DK
Cable address: Cleopatra

P. N. Erichsen ApS . 21 Filsofgangen . 5000 Odense . Denmark



Telephone:
National (09) 13 23 54
Internat. + 45 9 13 23 54
Telex: 5 98 75 PNE DK
Giro: 3 11 06 72

P.N. Erichsen A/S . Tolderlundsvej 3 . 5000 Odense C . Denmark



Telefon: 09 13 23 54
Telefax: 09 11 61 06
Telex: 5 98 75 pne dk
Giro: 3 11 06 72

P.N.Erichsen as Magnoliavej 10
DK-5240 Odense SV

